



Der LVT-Spezialist **Project Floors** erweitert mit **Marko Eggers** (l.) und **Dominik Wichert** (r.) sein Vertriebsteam. Eggers ist seit dem 1. November 2024 als Key Account Manager für das Unternehmen tätig. Mit

dem Schwerpunkt im Großraum Hamburg und den angrenzenden Bereichen Schleswig-Holstein sowie nördliches Niedersachsen und Mecklenburg-Vorpommern will Project Floors die Objektarbeit und Betreuung von Architekten und Planern hier intensivieren. Der gelernte Kaufmann hat sich in seiner Laufbahn schon früh dem Bereich Inneneinrichtung gewidmet und war in den vergangenen zehn Jahren in der gleichen Region bereits für namhafte Bodenbelagshersteller erfolgreich aktiv. Wichert ist als Verkaufsleiter seit dem 1. Januar für Süddeutschland verantwortlich und soll in seiner Position dem Key Account und Außendienst als erster Ansprechpartner für vertriebliche Fragen zur Verfügung stehen. Ebenso ist er als Bindeglied zur Geschäftsführung regelmäßig im Austausch mit Bernd Greve und Zoran Stopar vor Ort im Frechener Stammsitz des Unternehmens. Wichert blickt auf eine lange Karriere mit über 20 Jahren Erfahrung im LVT-Markt zurück und hat zuletzt als Verkaufsleiter DACH in dieser Branche gearbeitet. **Fotos: Project Floors**