



PROJECT FLOORS

Wir – PROJECT FLOORS, Kompetenzführer in der Designbodenbelagsbranche – suchen Sie:

Verkaufssachbearbeiter/in (m/w)

An unserem Standort in Hürth erwartet Sie eine unbefristete Festanstellung in Vollzeit (38,5 Stunden/Woche) mit einem verantwortungsvollen und interessanten Aufgabengebiet in einem modernen und stetig wachsendem Unternehmen. Freuen Sie sich auf spannende Herausforderungen, eine attraktive Entlohnung und ein angenehmes sowie kollegiales Betriebsklima.

Ihre Aufgaben:

- Telefonische Betreuung (deutsch und englisch) unserer Kunden, keine Akquise
- Angebotserstellung und Auftrags erfassung
- Kundenberatung in unserem Showroom
- Kommunikation mit diversen Logistikdienstleistern, Abwicklung der Versanddokumente

Ihr Profil:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder mindestens 3 Jahre praktische Erfahrung in ähnlicher Position
- gute PC Kenntnisse, u. a. MS-Office
- gute Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil

Sie fühlen sich angesprochen?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und Angabe des möglichen Eintrittsdatums an:

Frau Ulrike Hippe, PROJECT FLOORS GmbH, Max-Ernst-Straße 4, 50354 Hürth
oder via Email an u.hippe@project-floors.com

Your Project. Our Floors.

www.project-floors.com