



Your Project. Our Floors.

PROJECT FLOORS

Verstärken Sie unser Team!

Sie sind ein Kenner der Bodenbelagsbranche? Architekten, Planer der öffentlichen Hand sowie Generalunternehmer gehören ebenso zu Ihrem Netzwerk wie der Bauherr, Objektteur oder Handel? Sie wohnen im Großraum Berlin, MS Office und Salesforce sind für Sie kein Fremdwort und die Beratung und Planung liegt Ihnen im Blut? Dann sollten Sie Kontakt zu uns aufnehmen. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/einen

Sales Manager (m/w/d) im Außendienst für den Großraum Berlin

Das Aufgabengebiet umfasst die Betreuung und den Ausbau des vorhandenen Kundenstammes sowie die Akquise, Planung, Begleitung und den After-Sale Service im Objektgeschäft.

Wir sind einer der führenden Hersteller hochwertiger LVT-Designbodenbeläge mit Vertriebswegen in ganz Europa. Wir wollen mehr leisten als der Wettbewerb – ein erstklassiges Sortiment, fachgerechte Beratung und partnerschaftliches Mitdenken sind unsere Maxime.

Hört sich gut an? Dann überzeugen Sie uns!

Wir bieten Ihnen neben unseren wettbewerbsfähigen Produkten viel Freiraum für selbstständiges, zielorientiertes Arbeiten. Die Position findet eine attraktive und leistungsgerechte Einkommensregelung. Ein Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung) sowie aussergesetzlich geregelte Urlaubstage und einiges mehr erwartet Sie. Bei Interesse senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Lebenslauf, frühestmöglichem Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail.

PROJECT FLOORS GmbH
Von-Klespe-Straße 1 • Grube Carl
D-50226 Frechen
personalabteilung@project-floors.com
www.project-floors.com